



Coacher ses équipes commerciales

OBJECTIF

- Renforcer les performances de ses commerciaux.

CONTENU

- Analyser la performance commerciale de ses équipes
- Définir des plans de progrès
- Coacher ses commerciaux (individuel et en groupe)
- Motiver et suivre la performance dans la durée

PÉDAGOGIE

- Exemples et cas concrets

PUBLIC

- Responsable Commercial

DURÉE

- 1 + 1 jour

CALENDRIER

- Nous consulter

BUDGET PAR PERSONNE

- 980 € HT (Déjeuners inclus)

RÉF : V10



CHAMBRE DE
COMMERCE ET
D'INDUSTRIE
DE LA MAYENNE

Nous
contacter

Tél. : 02 43 91 47 47

Centre de Formation
www.formation.mayenne.cci.fr
5 bld de l'Industrie SAINT BERTHEVIN